#### **BIENVENUE!**

COMMENT TE FAIRE CONNAÎTRE

AUPRÈS DES

PROFESSIONNELS DE SANTÉ

Amore Rosello



#### BIENVENUE!

Amore Rosello

#### CLÉ N°1 REMPLIR TES OBLIGATIONS LÉGALES

- Chambre de médiation
- Protéger les données personnelles de tes clients
- 1 Te renseigner auprès de ton syndicat référent
- 2 Voir les vidéos du cabinet Numetik Avocat sur Youtube



## CLÉ N°2 BIEN COMMUNIQUER

- Quel vocabulaire

NE PAS UTILISER : Patients / patientèle, Thérapeute, thérapie, thérapeutique, Pathologie, Diagnostic, Anamnèse, Ausculter, Bilan de santé, Guérir, soigner, traiter, traitement, Médecine (même « douce » ou « naturelle »), Médication, Ordonnance/Prescription



## CLÉ N°2 BIEN COMMUNIQUER

- Quoi dire

À qui je m'adresse?

EΤ

Est-ce que mon service correspond à un besoin ?



## CLÉ N°2 BIEN COMMUNIQUER

- Quoi dire

Quelles sont leurs attentes vis-à-vis de toi Qu'est-ce qu'ils connaissent des pratiques du bien-être Est-ce que ça les intéresse de créer du lien avec les praticiens du bien-être Et si oui pour quelles raisons



# CLÉ N°3 DÉFINIR ET PRÉSENTER TA PRATIQUE

Que veulent savoir les professionnels de santé sur TOI et sur TON métier

Et quel est leur position par rapport à la médecine intégrative



#### POUR RÉSUMER

fournir une référence qui rassure et qui met en confiance puisqu'il connaît déjà

partager des motivations communes

l'aider à savoir ce qu'il peut faire de toi/ de ce dont tu lui parles



#### TE FAIRE CONNAÎTRE

# 4 apprentissages pour te faire connaître

- Apprendre à cibler ta clientèle
- Apprendre à rendre tes services attractifs
- Apprendre à communiquer efficacement
- Apprendre à créer un contenu de qualité pour tes différents supports de communication

Amore Rosello

# LoveJob

https://aurorerosello.com/programme-lovejob/

#### WEBINAIR OFFERT

« Comment te faire connaître sans y passer tout ton temps et toute ton énergie »

LUNDI 9 SEPTEMBRE de 20h à 21h

https://aurorerosello.com/